

Fünf Karten, ein Lernziel

Decke die Antworten ab und erkläre sie zuerst in eigenen Worten.

01 Welche essentialia negotii muss ein Kaufangebot erkennen lassen?

Die wesentlichen Vertragsbestandteile sind Vertragsparteien, Kaufsache und Kaufpreis. Sie müssen bestimmt oder bestimmbar sein. Zusätzlich muss ein **Rechtsbindungswille** erkennbar sein.

02 Was unterscheidet Annahme und Gegenangebot?

Die Annahme stimmt dem vorgeschlagenen Vertrag inhaltlich zu. Wer die Zustimmung von einem anderen Preis abhängig macht, nimmt das ursprüngliche Angebot nicht an (§ 150 Abs. 2 BGB).

03 Welche zwei Folgen hat die abändernde Annahme?

Sie ist Ablehnung und neues Angebot (§ 150 Abs. 2 BGB). Das ursprüngliche Angebot erlischt (§ 146 BGB); das neue Angebot kann angenommen werden.

04 Kann man ein abgelehntes Angebot später noch annehmen?

Das abgelehnte Angebot ist erloschen. Eine spätere Zustimmung zu dessen Inhalt kann ein neues Angebot sein, das die andere Seite annehmen müsste.

05 Warum ist „Es gibt keinen Vertrag“ allein zu wenig?

Es fehlt die Begründung. Ordne die Erklärungen ein und zeige anhand der konkreten Preisabweichung und der Ablehnungen, warum keine Einigung vorliegt.